



## BESZÁMOLÓ AZ ITD HUNGARY NÓGRÁD MEGYÉBEN VÉGZETT TEVÉKENYSÉGÉRŐL

2009. május – 2010. április

### **1. Háttérinformációk**

Az ITDH Magyar Befektetési és Kereskedelemfejlesztési Kht. Nógrád Megyei Képviselőlete 2002. januárjában nyílt meg, irodájában – 2009. júniusáig - egy képviseletvezető és egy tanácsadó dolgozott. 2009. második felétől a Magyar Gazdaságfejlesztő Zrt. vidéki hálózata összeolvadt az ITD Hungary Zrt. regionális irodáival, azóta Salgótarjánban négy munkatárs van. Az ITD tevékenysége így kibővült a Gazdaságfejlesztési Operatív Program pályázataival összefüggő segítségnyújtással és vállalkozói hitelekhez kapcsolódó tanácsadással.

Rétfalvi György távozását követően a vezérigazgatói feladatokat a nógrádi származású Kilián Csaba vette át a kormányváltásig, befektetési igazgatói pozíciója megtartása mellett.

*Az ITD Hungary fő tevékenysége a kereskedelemfejlesztés és a befektetés-ösztönzés. Feladatait rendezvényei (üzletember találkozók, konferenciák, tanulmányutak stb.), egyéni konzultációk és kiadványok révén valósítja meg. Az ITD Hungary keretében működik az Európai Bizottság Enterprise Europe Network hálózatának magyar irodája, amely szolgáltatásaival elsősorban a hazai kis- és középvállalkozások hatékony piaci szereplését támogatja.*

### **2. Tevékenység szöveges és számszerű bemutatása**

#### **A/ Üzletfejlesztés**

Az ITD Üzletfejlesztési Igazgatósága tavaly több mint 210 üzletfejlesztési célú hazai és külföldi rendezvényt tartott, 6 ezernél is több hazai vállalati résztvevővel.

A 2009-es év kiemelt feladata a 30 mFt feletti exportot teljesítő, elsősorban magyar tulajdonú vállalkozások exportpotenciál felmérése volt személyes látogatás és tanácsadás útján. A 2010 március elején zárult projekt országos eredményeinek feldolgozása jelenleg folyik. Nógrádban 30 cégnél történt ilyen célú céglátogatás.

A nógrádi tapasztalatok között megemlíthető, hogy vannak kevésbé ismert, ugyanakkor egyedi exportteljesítményeket nyújtó kisvállalkozásaink (pl. Kétybodonban európai piacvezető horgászoló gyártó), viszont sokuknál hiányzik a külpiacra foglalkozó képzett, nyelveket beszélő szakember és a piaci sikerhez nélkülözhetetlen külkereskedelmi szakmai kompetencia. Az euró árfolyamának változása spontán módon alakítja a szlovákokkal folytatott határmenti kereskedelmi forgalmat. A gazdasági válság negatív hatásainak mérséklésében fontos szerepe volt az így megjelent szlovák vásárlóerőnek a vállalkozások közötti forgalomban is.

Vállalkozásaink fő exportpiaca az Európai Unió, a potenciális új piacok között pedig egyre erőteljesebben jelenik meg Románia, és a délkelet-európai államok.

A megyei beszállítók számára három kiemelkedő rendezvénynek a Mercedes projektnyitó és facility management beszállítói fórum, valamint a Miskolcon szervezett Bosch Beszállítói Nap volt.

Roadshow jellegű *piaci tájékoztató rendezvényből* egyet szerveztünk a régióban, ráirányítva a figyelmet az amerikai, angol és kínai piac által kínált lehetőségekre. Külpiaci vállalati akcióról született megállapodás a júliusi Nyílt Napon is, ahol minden reláció képviselője jelen van Budapesten.

Az exporttevékenységet még csak tanuló vállalkozások szemináriumon vettek részt Egerben az ASTRA inkubációs program keretében (Enterprise Europe Network programja).

A cégektől kapott visszajelzések szerint 2009-ben 350 millió eurót meghaladó export ügylet létrehozásában, 188 millió euró értékű külföldi projekt- és keretszerződés megkötésében működött közre az ITD Hungary üzletfejlesztési igazgatósága, a jelenleg még le nem zárt ügyletek értéke pedig eléri a 60 millió eurót.

A MAG Zrt-és kollégák beolvasásával üzletfejlesztési tevékenységünk az alábbi feladatokkal bővült:

*a/ Az Új Magyarország Fejlesztési Terv keretében a vállalkozói szféra és a vállalkozói környezet erősítését célzó Gazdaságfejlesztési Operatív Program keretében meghirdetett pályázatokkal kapcsolatos*

Személyes és Call Centeres ügyfél tájékoztatás:

1. általános információnyújtás

Pályázati életciklushoz kapcsolódó szaktanácsadás:

1. a jelentkező pályázó konkrét ügyeivel kapcsolatos felvilágosítás nyújtása- a Pályázati Információs Rendszerből
2. az elszámolások benyújtásához kapcsolódó szaktanácsadás
3. a Pályázati kitöltő program használatához kapcsolódó tanácsadás
4. PEJ kitöltő programokhoz kapcsolódó szaktanácsadás

Gazdaságfejlesztési szaktanácsadás:

1. Potenciális ügyfél konkrét fejlesztési céljához kapcsolódó szaktanácsadás

Pályázat, illetve pályázati projekt életciklusa alapján helyszíni ellenőrzés:

1. támogatási összeg kifizetéséhez kapcsolódó közbenső helyszíni ellenőrzés
  2. projekt pénzügyi lezáráshoz kapcsolódó helyszíni ellenőrzés
  3. projekt lezárását megelőző helyszíni ellenőrzés
  4. céllenőrzés
- 27 helyszíni és 25 dokumentumalapú ellenőrzés lefolytatására került sor.

Eseti jelleggel előadások, fórumok szervezésében való részvétel, közvetlen közreműködés, prezentációk előadások megtartása.

*b/ MFB Bankcsoport termékeihez kapcsolódó információnyújtás a gazdasági szereplők részére*

*c/ Az Új Magyarország Kisvállalkozói Hitel - konstrukcióval kapcsolatosan tájékoztatási feladatot ellátása. Az eljárásrendnek megfelelően az Új Magyarország Kisvállalkozói Hitel-konstrukcióval kapcsolatos vezető ügynöki feladatok ellátása*

Kollégáink tíz olyan beruházási projekt esetén végeztek sikerrel „életmentő” tanácsadást, ahol nagy eséllyel fennállt a támogatás visszafizetési kötelezettsége.

## **B/ Befektetés-ösztönzés**

Az ITD Hungary Zrt. információs és tanácsadó központként, - meghatározott esetekben - projektmenedzserként segíti a jelentősebb összegű magyarországi működőtőke befektetéseket.

*Az elmúlt időszakban a külföldi befektetői érdeklődések számának további csökkenését tapasztaltuk. A kiejánlások középpontjában elsősorban a Rétsági Ipari Park, a Salgótarjáni Ipari Park, illetve a végre rendezett tulajdonviszonyokkal rendelkező bátonyterenyi volt Bátony-Steel csarnok állt. Örömmel üdvözljük, hogy Szécsényben lépések történtek iparterület bővítésre, és a város logisztikai helyzete is javul majd ezzel párhuzamosan az Ipoly-híd megépítésének köszönhetően. Mindemellett továbbra is kimaradtunk azokból a versenyhelyzetekből, melyek esetén 12 hektárnál nagyobb területet kerestek jó infrastruktúrával. Új iparterületek feltárására tett kezdeményezéseink sajnos az elmúlt évben sem váltottak ki számottevő pozitív önkormányzati reakciót.*

2009 novemberében *Nógrád megye befektetési lehetőségeit Bécsben mutattuk be* a nagykövetség épületében. A rendezvényt az ITD által elnyert GOP forrásból finanszíroztuk. A szervezésben partnerként közreműködött Nógrád Megye Önkormányzata, Salgótarján Megyei Jogú Város Önkormányzata, illetve a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara. Szécsény városa a résztvevők számára marketing anyagokat biztosított. Referencia befektetőként megjelent a pásztói Baumit és Polytechnik Kft.

Harminc önkormányzat részvételével indul újra az ITD Hungary idején *Befektetőbarát Önkormányzatok Programja*. A képzés különlegessége, hogy idén a jelentkezők mindegyikének lehetősége nyílik elkészíteni befektetés-ösztönzési stratégiáját, és bekerülhetnek a települési befektetési adatbázisba, amelynek része az online megkeresés küldő szolgáltatás is. Az új szolgáltatással az önkormányzatok ráirányíthatják a külföldi vállalkozók figyelmét a befektetési lehetőségeikre. A tavalyi érdektelenség után örömmel üdvözljük, hogy Szécsény városa részvételre jelentkezett, és iparterület bővítési szándékaikkal összefüggésben segítségünkkel kívánják befektetési stratégiájukat elkészíteni.

A Befektetőbarát Önkormányzatok Programja eredményeként az ITD Hungary 2009-ben hat olyan pozitív befektetési döntéssel zárult projektet kezelt, amely a képzésen részt vevő településeken valósul meg, ezek mintegy 58 millió euró befektetési értéket és 1300 munkahelyet teremtenek a következő években.

*After-care (utógondozási) programunk célja a területünkön betelepült cégek helyzetének erősítése, újrabefektetéseik ösztönzése. Közreműködünk a cégek problémáinak, szükségleteinek feltérképezésében, miközben tájékozódunk jövőbeli terveik, fejlesztési elképzeléseik, tapasztalataik tekintetében is. Időről időre klubszerű formában is összehívjuk vezetőiket. Ilyen alkalom volt 2010*



februárjában az a *transzferár szeminárium*, melyet a külföldi tulajdonú cégek gazdasági vezetői kezdeményeztek. A programot szintén az ITD által elnyert GOP támogatásból finanszíroztuk.

Irodánk közreműködik egy vállalati kezdeményezésre indult *nógrádi járműipari beszállító klaszter* szervezésében. Felkutattuk a kezdeményezők számára a potenciális partnereket, illetve feltártuk a klaszterszervezéshez rendelkezésre álló pályázati forrásokat.

**A Site Selection amerikai magazin Közép-Kelet-Európa legjobb befektetési ügynökségének választotta az ITD Hungary-t 2010-ben.** A Site Selection Magazine az Egyesült Államok vezető gazdasági kiadványa, idei márciusi számában publikálta a nemzeti befektetési ügynökségek és ezzel összefüggésben a legjobb befektetési helyszínek ranglistáját. A tanulmány a világ öt térségét vizsgálta: Nyugat-Európát, Kelet-Európát, Afrikát, a Közel-Keletet, Óceániát és Latin-Amerikát. 2008-2009-ben 57 befektető választotta Magyarországot befektetésének helyszínéül. Összesen csaknem 2,5 milliárd euró értékben investáltak, és csaknem 15 ezer új munkahelyet teremtettek.

Salgótarján, 2010. május 11.

Sándor Ildikó  
irodavezető

ITD Hungary Zrt.  
Észak-Magyarországi  
Regionális Képviselő  
Salgótarjáni Iroda

**Megjegyzés: A beszámolóban szereplő információk sajtómegjelenés céljára az irodavezetővel történt egyeztetés után használhatók fel.**